

DESPUÉS DE LA CRISIS DE 2007-2009, MÁS DE LO MISMO? Críticas al modelo de desarrollo por la integración del Cono Sur

Alexis Saludjian

Universidade Federal do Rio de Janeiro (UFRJ)

DESPUÉS DE LA CRISIS DE 2007-2009, MÁS DE LO MISMO? Críticas al modelo de desarrollo por la integración del Cono Sur

Resumen: El texto insiste sobre la temática de la integración regional. Después de la Cumbre de Mar del Plata en diciembre 2005, de la Cumbre de Córdoba en Julio 2006 y de la incorporación de Venezuela como miembro pleno del Mercosur, aparecen nuevos interrogantes sobre el tema de la integración regional y del modelo de desarrollo a la hora de la crisis de los subprimes en 2007. ¿Cuál será el equilibrio de las fuerzas entre los diversos actores económicos y políticos en la nueva configuración del Mercosur? ¿Cuál es el futuro de la Creación del Banco del Sur? ¿Simple reemplazo de las instituciones internacionales (FMI, BM, BID) ya ampliamente desacreditadas por las crisis o nueva orientación de desarrollo con homogeneidad estructural y social, como prioridad política?

Palabras-clave: Integración regional, modelo de desarrollo, vulnerabilidad interna y externa.

AFTER THE 2007-2009, MORE OF THE SAME? criticism of the development model for the integration of the southern cone

Abstract: We will insist upon the topic of regional integration. After the Silver Sea Summit in December 2005, the Córdoba Summit in July 2006, and the incorporation of Venezuela as a member of the Southern Common Market, new questionings appear regarding the topic of regional integration and the development model at a time of crisis of the subprime in 2007. Which will be the force balance among the different economical and political agents in the new configuration of the Southern Common Market? What is the future of creating a Southern Bank? Is it only going to replace the international institutions (such as IMF, WB and IADB – Inter-American Development Bank) already largely discredited due to the crisis or is it a new development orientation with structural and social homogeneity as a political priority?

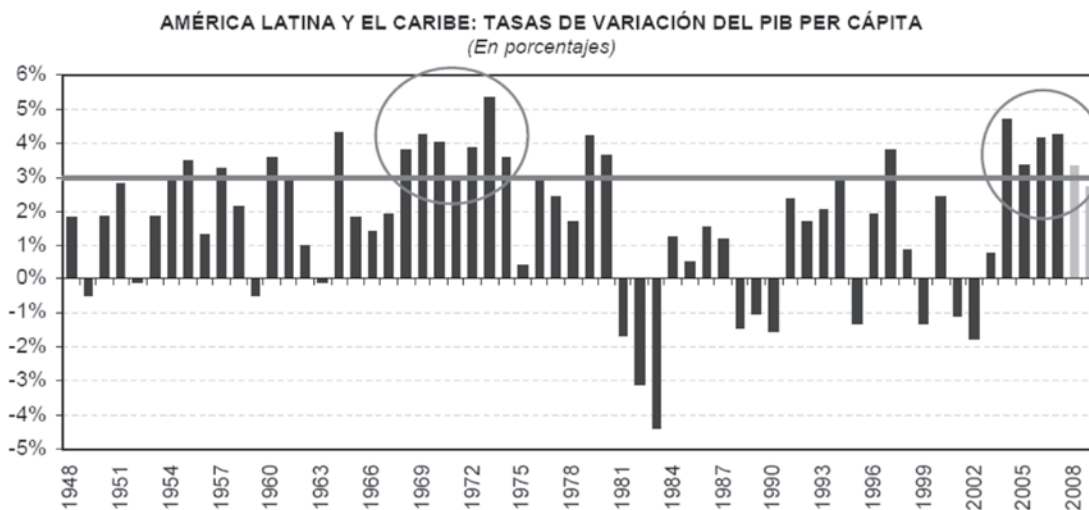
Keywords: Regional integration, development model, internal and external vulnerability.

Recebido em 11.04.2009. Aprovado em 16.06.2009.

1 INTRODUCCION

Todavía en el segundo semestre 2008, ciertos economistas y centros de decisiones políticos consideraban que América Latina estaba iniciando un nuevo ciclo sustentable de crecimiento económico protegido de las fluctuaciones económicas de las economías del Centro desde la crisis de las subprimas de 2007.

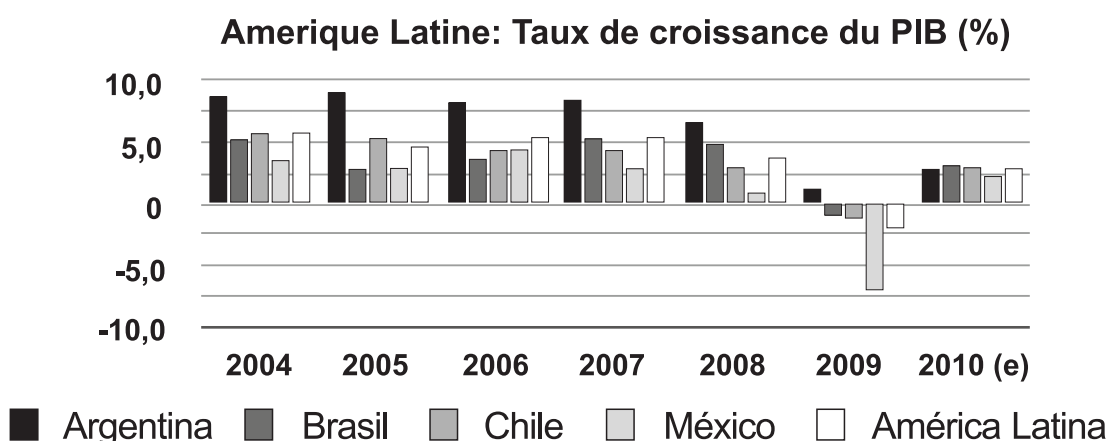
Gráfico 1



Fuente: CEPAL (2006b).

Sin embargo, desde fines de 2008 y en 2009, la crisis está bien instalada y la situación económica de América Latina está muy incierta1 (gráfico 2).

Gráfico 2:



Fuente: Elaboración del autor en base a datos (CEPAL, 2009).

Más allá del corto plazo, es necesario tener una visión de más largo plazo para analizar las estrategias de desarrollo pertinentes y, específicamente, aquellas relativas a la integración económica regional.

El caso del crecimiento de la economía

Argentina de casi 8% desde 2003 sería el mejor ejemplo de este nuevo ciclo de crecimiento. Brasil y México -a un nivel menor- crecen respectivamente 3,8% y 3,7% desde 2004. A la luz de la situación actual, parece difícil creer que 4 ó 5 años atrás toda la región sufría una crisis profunda esencialmente tras la catástrofe Argentina (1999-2002), las graves crisis políticas (consecuencias de los problemas económicos) en varios países (Bolivia, Ecuador, Venezuela) y los ataques especulativos antes de la elección de 2002 en Brasil:

En este trabajo, insistiremos sobre el nivel regional de las políticas liberales de los años 1990 a través del concepto del Regionalismo Abierto o de Nuevo Regionalismo.

Este tipo de regionalismo tenía (y aún tiene) un objetivo doble: garantizar crecimiento económico sustentable y equidad social. En las dos primeras secciones presentamos los

resultados, después de más de 15 años de este tipo de integración económica. En la última sección, proponemos algunos elementos para otra integración económica, pero no solamente, en América Latina2. En la conclusión, retomamos algunos temas actuales pendientes acerca de este proceso de regionalización en América Latina.

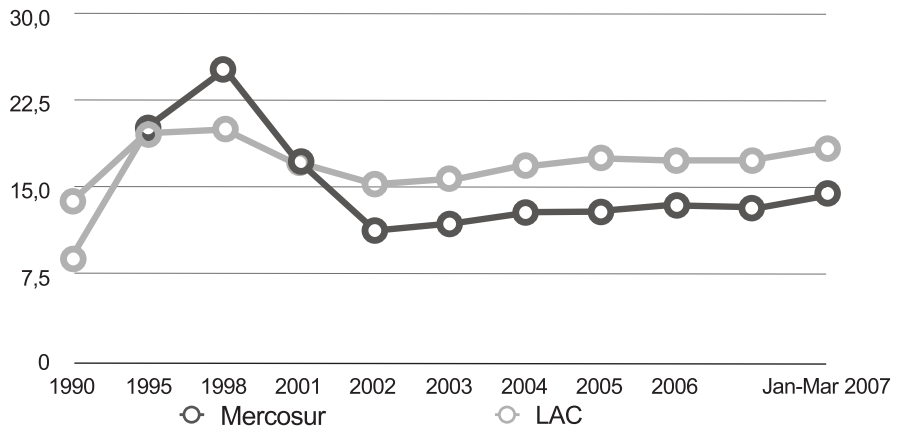
2 REGIONALISMO ABIERTO AL SERVICIO DE LA TRANSFORMACIÓN PRODUCTIVA CON EQUIDAD Y VOLATILIDAD MACROECONÓMICA

en contra de la integración regional y que puede generar efectos de contagio dentro de la zona.

Gráfico 3 :

Comercio Intra bloco (%) 1990-2007

El Regionalismo Abierto fue concebido como una oportunidad de crecimiento con equidad social (CEPAL, 1994) y como un medio para protegerse vis-à-vis de los otros bloques con lo que denominamos "red de seguridad regional". Hemos mostrado que los elementos teóricos utilizados para llegar a tales conclusiones (favorables a este tipo de regionalismo), así como los resultados obtenidos en términos macroeconómicos de crecimiento y de mejor inserción en la economía mundial, deben ser sometidos a un examen crítico para hacer avanzar el debate teórico.



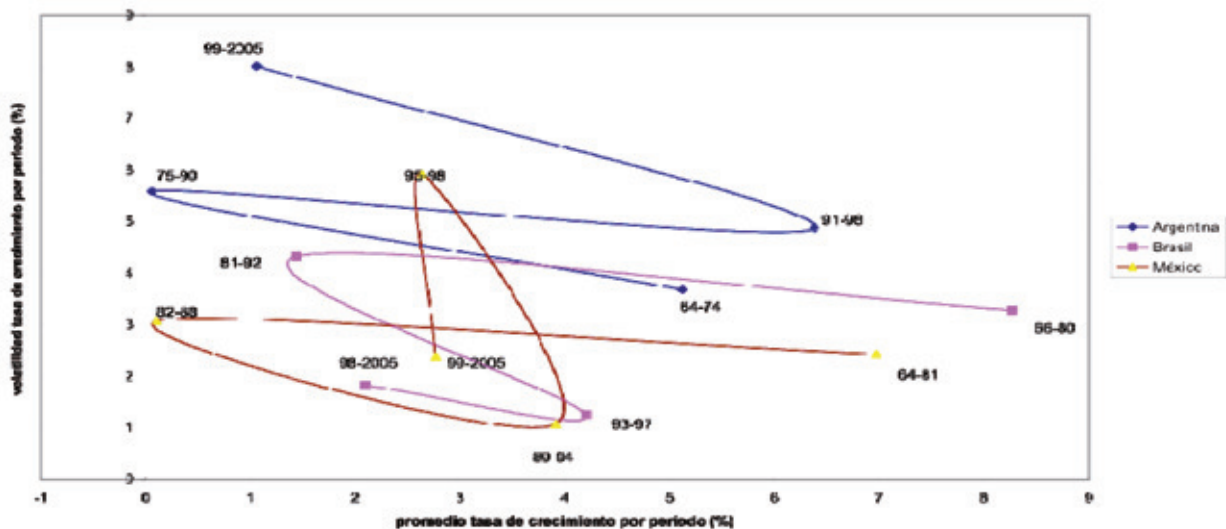
Fuente: Elaboración del autor a partir de CEPAL, 2009.
nota (LAC: Latin American Countries)

Señalamos una divergencia entre Brasil y Argentina a partir de la creación del Mercosur y el carácter inestable en el Cono Sur. En realidad, la discordancia en las trayectorias de crecimiento es más antigua y estructural. Nuestros resultados muestran dos regímenes de crecimiento diferentes en Argentina y Brasil, al menos desde los años 1960 (ver gráfico 3).

Sin embargo, estos fenómenos de contagio no prevalecieron en el Mercosur durante los años 1990. Las crisis repetidas de los países miembros tuvieron evidentemente un efecto sobre sus vecinos y asociados, pero estas crisis se deben en mayor medida a la fragilidad estructural de las economías después de las reformas liberales y la apertura comercial de los años 1980-1990. El rol del régimen de cambio fue especialmente discutido, en tanto tuvo un

Gráfico 4

Trayectorias de crecimiento y Volatilidad : Argentina, Brasil y México (1960-2005)



Fuente: elaboración del autor en base a datos WDI-BM y CEPAL.

Existen dos subgrupos en el seno del Mercosur: Brasil y Paraguay, por una parte; Argentina y Uruguay, por la otra. La ausencia de sincronización de los ciclos de crecimiento (o de recesión) constituye un factor que juega

lugar determinante durante los años 1990. Si bien la elección óptima de un régimen de cambio no es el único elemento que determina el éxito o el fracaso de la inserción de estos países en la economía mundial, hemos sugerido que la dolarización completa y el abandono de la soberanía monetaria no constituyen una solución viable para los países de la zona, a menos que

se disuelva el Mercosur (y las naciones que lo componen) en el ALCA, abandonando de manera definitiva toda soberanía de la política económica y también de la legitimidad política.

Nuestros resultados acerca de los determinantes de la volatilidad macroeconómica brindaron nuevos conocimientos sobre las diferencias entre Brasil y Argentina. La relación positiva entre volatilidad macroeconómica y flujos de capitales extranjeros por una parte y la apertura comercial dentro del MERCOSUR, por otra parte, quedaron confirmadas por las estimaciones sobre el conjunto de los países del Mercosur. Un estudio que distingue los dos subgrupos (Brasil-Paraguay y Argentina-Uruguay) hace surgir determinantes diferentes según los grupos de países. La variación de los flujos de capitales extranjeros tiene una relación positiva con la volatilidad macroeconómica en Argentina y en Uruguay, no así en Brasil y Paraguay. Los efectos de la apertura comercial regional y global tienen signos opuestos entre los dos subgrupos, igual que los efectos de las políticas de cambio y las IED. Estas diferencias dan cuenta una vez más de la heterogeneidad de los países del Mercosur y las diferentes respuestas de sus economías frente a la globalización y la integración regional. Brasil aparece más en condiciones de controlar la volatilidad macroeconómica (menor que en Argentina) por su política monetaria, de cambio, y el rol de las IED en el desarrollo productivo e industrial del país. En cambio, Argentina se

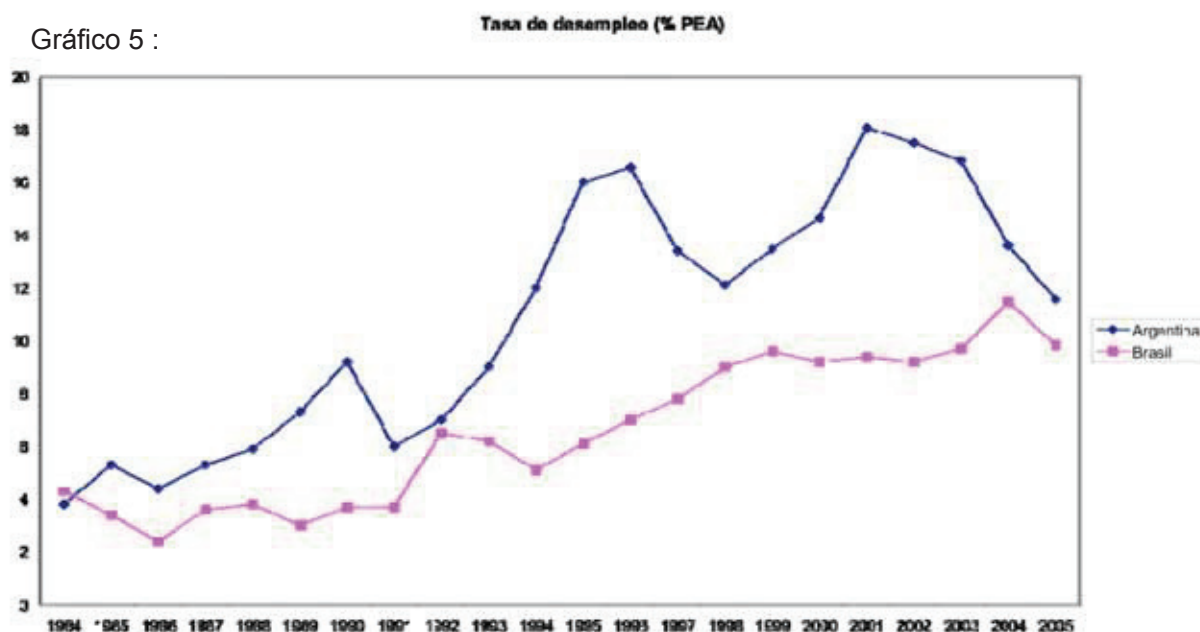
volatilidad macroeconómica.

El relativo éxito de Brasil en el control de la volatilidad macroeconómica (que condujo al país prácticamente hacia una fase de estagnación desde 1999) no debe confundirse con un éxito en cuanto a las condiciones de trabajo y la vulnerabilidad social, la pobreza y las desigualdades, que son las más importantes del mundo. La latinoamericanización de Argentina (degradación de los indicadores sociales, que estaban al nivel de los países del Centro, a valores cercanos a los de sus vecinos latinoamericanos) fue también uno de los hechos notables de la experiencia de más de diez años de integración regional abierta y financiarizada. Estos aspectos constituyen la segunda serie de resultados de nuestro trabajo.

3 REGIONALISMO ABIERTO AL SERVICIO DE LA TRANSFORMACION PRODUCTIVA CON EQUIDAD Y VULNERABILIDAD SOCIAL

El segundo objetivo del Regionalismo Abierto al servicio de la Transformación Productiva con Equidad (TPE) consistía, en teoría, en asegurar mejores condiciones de trabajo y una mejor protección social gracias al crecimiento sostenido y estable. Las conclusiones de un modelo en economía abierta establecieron la transferencia del riesgo macroeconómico de los flujos de capitales hacia el factor trabajo menos móvil geográficamente (ver gráficos 5, 6 y 7).

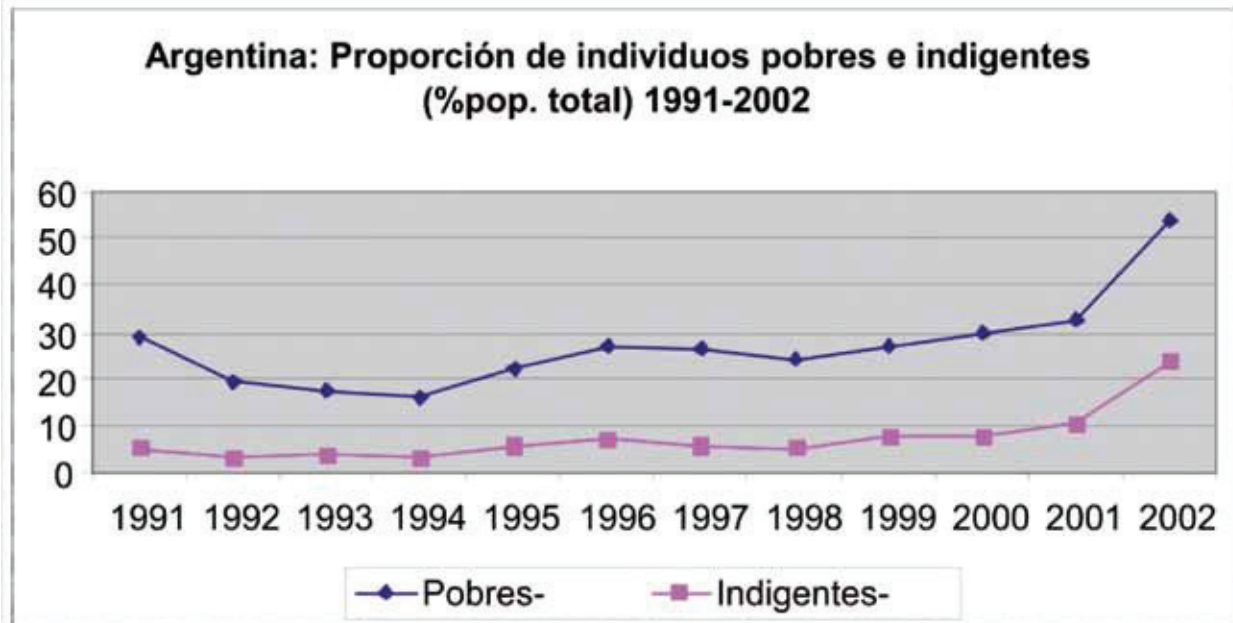
Gráfico 5 :



halla más sujeta a la vulnerabilidad externa de los flujos de capitales extranjeros y las acciones que puede emprender (política monetaria, financiarización de la economía, régimen de cambio) tienden a acelerar la

Fuente: Ecowin, 2006.

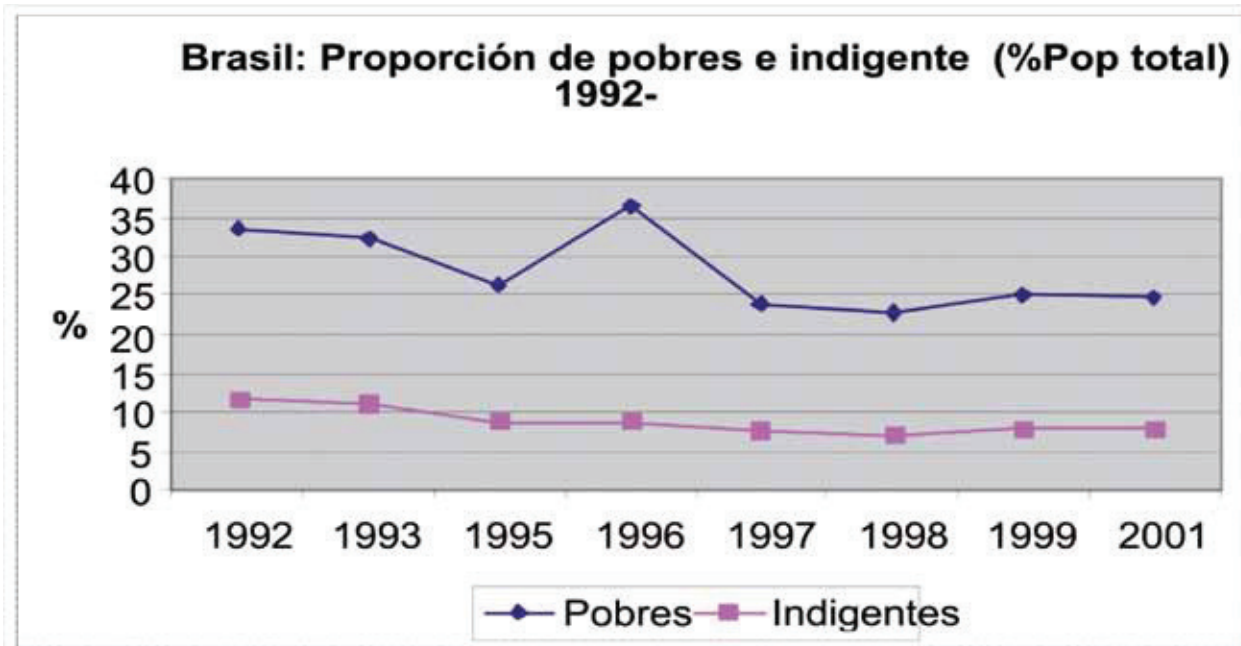
Gráfico 6 :



Fuente : INDEC.

de los salarios reales aporta muchos resultados importantes, a pesar de ciertos límites debidos a problemas de disponibilidad de datos. Mostramos, en particular, que el principal factor de la volatilidad de los salarios reales se debía

Gráfico 7



Fuente: IPEA.

Los efectos positivos de la apertura, proclamados por el enfoque liberal, encuentran en el caso del Cono Sudamericano, una información sobre la base empírica. El estudio de la informalidad y de sus factores explicativos mostraron la influencia de los capitales extranjeros y la dependencia, especialmente en Argentina. El carácter financiarizado del Regionalismo Abierto del Mercosur y sus efectos negativos en el mercado de trabajo quedan de esta forma confirmados. El análisis de la descomposición de la tasa de crecimiento

a la diferencia entre las tasas de crecimiento del PBI y de los salarios reales medios. La distribución de los frutos del crecimiento y de la productividad está averiada en el Cono Sur, hecho que pone profundamente en cuestión la TPE y la apertura de las economías de la zona. Aún en períodos de crecimiento del PBI y de la productividad del trabajo, estas mejoras no se reflejaron en los salarios reales, poniendo en tela de juicio a las teorías liberales. Las implicancias sobre las políticas macroeconómicas son importantes, pero la cuestión de la distribución de los ingresos más igualitaria que responde mejor a un principio de homogeneidad social

(preferible al concepto de “equidad”) nos conduce a otro debate esencial y vasto. Esencial, porque, como observa B. Lautier, “si bien la estabilización macroeconómica, la reducción de la desigualdad de los ingresos primarios y el desarrollo interno son condiciones necesarias para reducir la pobreza en América Latina, no son condiciones suficientes. Trazan el marco de la emergencia de una verdadera seguridad social pero no dan el contenido” (LAUTIER, 2003, p. 56). El debate es amplio, dado que necesita, para no sostenerse sólo en políticas de lucha contra la pobreza individual, la definición del conjunto de propuestas normativas para una protección social mutualista y universal. Estas propuestas están presentadas en Lautier (2003). Ver también Calcagno y Calcagno (1995, p. 212 y ss) y Tavares y Belluzzo (2002, p. 176). C. Mesalago (1992) trata los mitos y realidades alrededor del importante tema –en América Latina, y también en Europa– de la reforma de las jubilaciones. Las principales ventajas de las reformas liberales vía privatización del sistema de jubilaciones son evaluadas a partir de una amplia muestra de países de América Latina durante los años 1990. La casi totalidad de lo que el autor llama mitos (libertad de elección, mejores jubilaciones, efectos positivos sobre el ahorro nacional, etc.) no queda confirmada empíricamente, provocando entonces el debate acerca de este episodio de la política social mutualista y universal.

La ausencia de Trabajo Decente y el incremento de la vulnerabilidad social, que pusimos en evidencia en el Cono Sur, son factores que permiten un cuestionamiento de las opciones liberales durante mucho tiempo, seguidas en estos países. Ni las elecciones de Lula en Brasil o de N. Kirchner en Argentina ni el fracaso del Regionalismo Abierto al servicio de la TPE representan, sin embargo, una garantía para un cuestionamiento profundo y duradero de la orientación de la política macroeconómica y social en el Mercosur⁴. El tipo de integración regional que se aplicó en el Mercosur le dejó la mejor parte a los países del Centro; los países del Mercosur debieron conformarse con un crecimiento inestable, excluyente, y una gran vulnerabilidad económica, social y política.

Las enseñanzas que nos brindan las fallas y límites del Regionalismo Abierto al servicio de la Transformación Productiva con Equidad definen el contorno de otro tipo de integración regional, sin por ello pretender constituir un catálogo de recetas y de puntos de un programa económico. Se tratará de exponer ciertos elementos que no hemos podido desarrollar en este trabajo, pero que constituyen varios ejes de investigación para el futuro. Estos elementos proponen un retorno a ciertas ideas originales del pensamiento estructuralista de la CEPAL acerca de la integración latinoamericana, aunque procediendo a las necesarias y numerosas adaptaciones para la nueva configuración de la

economía mundial.

4 PARA UNA REESTRUCTURACIÓN PRODUCTIVA LATINO AMERICANA CON HOMOGENEIDAD SOCIAL COMO ALTERNATIVA AL ALCA

Las enseñanzas acerca del agotamiento de la ISI y el fracaso del Regionalismo Abierto al servicio de la Transformación Productiva con Equidad, abren el camino a varias pistas de investigación para una integración sin desintegración. Hay que recortar el debate alrededor del oxímoro que constituye el Regionalismo Abierto, privilegiando claramente el mercado interno regional. No se trata de autarquía, pero sí, de un proteccionismo selectivo permitiendo una diversificación de las economías y un mejor trato al mercado interno regional y a las poblaciones que sufren graves necesidades. También se trata de diversificar los socios comerciales y de no conformarse con las migas que dejan los países del Centro, sufriendo los shocks externos (financieros y reales). Estas consideraciones ya fueron mencionadas por R. Prebisch, cuando escribía “la industrialización se desarrolló alrededor de comportamientos coagulados (ISI), el mercado común latinoamericano se impone como otro medio que permite aliviar el estrangulamiento externo y promover la viabilidad de este proceso de industrialización” (PREBISCH, 1963, p. 107).

Ya mencionamos en el trabajo el interés por desarrollar las relaciones con los otros países del sur, como China, India, Sudáfrica. Hausmann y Gavin (1996) plantearon también interesantes propuestas, como la diversificación de la producción y la constitución de un fondo de estabilización, pero este tipo de medidas se revelan inoperantes a corto plazo y propensas a las crisis. Algunas políticas anticíclicas resultan interesantes (J. A. Ocampo, R. Ffrench-Davis), pero únicamente si se integran en momento de una nueva división internacional del trabajo de América Latina (J. Katz) ya no de padecimiento, sino activamente decidida y aplicada a escala regional. Para lograr tal inserción en la economía mundial, la política en materia de tecnología es fundamental y debe estar de entrada definida a partir del objetivo de mejorar la homogeneidad social. En particular, no debe sacrificar ni el mercado interno ni el mercado regional en beneficio de algunos sectores exportadores controlados por un pequeño número de conglomerados nacionales o grandes firmas multinacionales. Nos remitimos, en esto, al enfoque de A. F. Calcagno y A. E. Calcagno (1995, p. 253):

En un modelo de desarrollo con homogeneidad social, el concepto de competitividad se confunde con el de desarrollo. Las etapas necesarias para alcanzar esta competitividad estructural o sistémica no difieren de aquellas necesarias para un desarrollo sostenido. Las

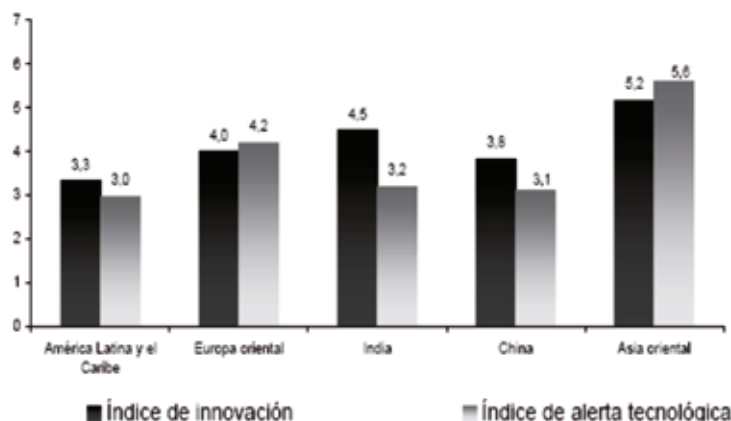
inversiones específicas para alcanzar una capacidad exportadora en ciertos sectores específicos representan poco en comparación con la inversión total que debe realizar un país en el marco de un desarrollo integrado: rutas, educación, salud, alojamiento, industrias de base, investigación, servicios públicos, energía. En definitiva, la competitividad no se limita al nivel de los costos y de la productividad de las empresas sino que depende también del sistema educativo, de la infraestructura tecnológica, de las relaciones entre empleadores y empleados (relación salarial en el enfoque regulacionista) del aparato institucional público-privado, del sistema financiero, etc. En consecuencia, tal desarrollo requiere una política activa y global que sólo el Estado puede llevar a cabo.

Las políticas de inserción de los años 1980-1990 privilegiaron el desarrollo “hacia fuera”, abandonando prácticamente el mercado interno y las poblaciones en manos de grandes grupos nacionales concentrados y de firmas multinacionales sin que el Estado intervenga. Del lado de la oferta, las Pequeñas y Medianas Empresas (Py-MES) se vieron gravemente afectadas por la forma de integración regional abierta y financiarizada. Sin embargo, resultan actores claves tanto en los backward linkages como en los forward linkages. En los países desarrollados, las PyMES conocieron un crecimiento y una consolidación orgánica y selectiva, según la expresión de F. Fajnzylber (1983). El autor estructuralista precisa: “Orgánica, porque las Py-MES se encuentran articuladas como proveedoras de partes y piezas o de productos de alta tecnología a las grandes empresas que estimularon su crecimiento. Selectiva, porque no pueden mantenerse más que aquellas que corresponden a este tipo de articulación, las proveedoras de bienes y servicios finales y aquellas que operan en campos donde

no hay ventajas de producción ligadas al tamaño (economías de escala)”. A la inversa, en el caso de los países subdesarrollados, el crecimiento de las PyMES fue inorgánico y aleatorio, porque fueron las empresas públicas (antes de las privatizaciones), y sobre todo las privadas, las que se establecieron como empresas de gran tamaño, que transfirieron a los inputs importados la mayor parte del efecto estructurante e integrado, papel que las PyMES deberían haber desempeñado”. Esta ruptura de las cadenas productivas (o desverticalización) generó una concentración y centralización de la producción y la desaparición de un número considerable de PyMES sin embargo innovadora. En el contexto de globalización financiera y de inestabilidad sistémica, podemos interrogarnos acerca de la capacidad de sostener y favorecer a las PyMES. Nuevamente, la ausencia o debilidad de política industrial que busca que las PyMES promuevan una estructura productiva integrada y complementaria da la medida de los esfuerzos que deben realizarse. Es el Estado que debe hacerse cargo de esta promoción de las PyMES, permitiéndoles acceder a un apoyo financiero (política de crédito a las PyMES) y técnica (vía centros de conocimiento y de investigación y desarrollo). La situación de penuria en la investigación pública, el cierre o la deslocalización en los países del Centro de las estructuras de Investigación y Desarrollo son razones que hacen de este punto un elemento esencial de la estrategia de competitividad estructural. El activismo en materia tecnológica no puede conformarse con el aporte de las firmas multinacionales implantadas localmente ni con la imitación de técnicas para proveer de tecnologías apropiadas a un desarrollo duradero que respete cierta homogeneidad estructural (ver gráfico 8).

Gráfico 8 :

AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE: ÍNDICES¹ DE INNOVACIÓN Y DE ALERTA TECNOLÓGICA EN COMPARACIÓN CON OTRAS REGIONES EN DESARROLLO, 2005



Fuente: Foro Económico Mundial, *Global Competitiveness Report 2005-2006*, Nueva York, Oxford University Press, 2006.

¹ Los índices abarcan valores de cero a siete. Los cercanos a cero indican una mayor debilidad, en tanto que valores elevados dan cuenta de una fortaleza.

Fuente : CEPAL 2006-1, p. 23.

Los índices de innovación y de alerta tecnológica forman parte del índice de crecimiento de la competitividad. El primero recoge aquellos aspectos que tienen que ver con la capacidad y gestión de la innovación, disponibilidad de científicos e ingenieros, protección de la propiedad intelectual, así como el grado de colaboración entre el sector académico y las empresas. El segundo mide el grado de incorporación de las TIC en la producción y el funcionamiento del gobierno, y el desarrollo de la infraestructura tecnológica.

A escala regional, los resultados en términos de ciencia, de tecnología, de innovación y de investigaciones pueden considerarse solamente si una política consecuente se expresa claramente. En los campos de la energía nuclear, de la biotecnología o de la informática, programas de asociación entre Argentina y Brasil resultan necesarios para adquirir una competitividad estructural, en el sentido empleado por F. Fajnzylber. Estas políticas horizontales, sectoriales y regionales de innovación podrían articularse, como propone J. Katz, con las políticas de competitividad gracias a una nueva institución, la Agencia de Competitividad y de Innovación. Rompiendo con la lógica del mercado en dicho campo, esta institución tendría como fin facilitar una mayor implicancia local en la creación y difusión de nuevos conocimientos, y revitalizar cadenas productivas muy afectadas por la apertura comercial. Según J. Katz (2000, p. 74), “un nuevo reparto entre público y privado de las acciones tecnológicas e institucionales resulta hoy necesario si los países latinoamericanos queremos asegurarnos de que la transición hacia economías más abiertas al mundo y más desreguladas sea compatible con un mejor ritmo de creación y de difusión de nuevos conocimientos tecnológicos, de ganancias de productividad más importantes, y una mayor equidad y democratización de nuestras sociedades”. Este tipo de inserción en la economía mundial que apunta a la homogeneidad social a escala latinoamericana resalta el rol de las instituciones tanto políticas como monetarias. Como lo señaló C. Furtado (1968, p. 282-283): “la integración económica constituye un esfuerzo que busca maximizar las economías de escala de producción en función de la técnica disponible, buscando estimular las economías de aglomeración o compensando correctamente los efectos negativos que podrían producirse sobre colectividades específicas (...) Así, la teoría de la integración constituye una etapa superior de la teoría del desarrollo y la política de la integración adquiere la forma de una política de desarrollo. La planificación de la integración será, en consecuencia, la forma más compleja de coordinación de las decisiones económicas. En lo que concierne a los países subdesarrollados, la integración no planificada conlleva necesariamente una agravación de los desequilibrios regionales y una mayor concentración geográfica de los ingresos”. La importancia de coordinación macroeconómica

remite por supuesto al rol del Estado como institución reguladora de los mercados y garante de la homogeneidad social. Los estructuralistas latinoamericanos ya habían percibido esta idea. Así, según R. Prebisch (1963, p. 107), “sería erróneo considerar que los instrumentos que consagra el Tratado del Mercado Común (latinoamericano) no son eficaces en sí mismo. En efecto, lo son, pero necesitan de importantes decisiones políticas para que esta eficacia se traduzca en hechos que resistan la estanflación que reina [fin de la ISI]”. Las investigaciones acerca de la creación de una moneda única en el Mercosur van también en el sentido de una afirmación de soberanía monetaria por mucho tiempo dependiente de la moneda estadounidense (especialmente Argentina). Los partidarios de la dolarización de las economías latinoamericanas están siempre activos, pero su opinión significaría pura y simplemente el abandono de la soberanía nacional para ventajas inciertas y en beneficio de un grupo muy reducido de personas. Sin embargo, como el caso de la Unión Europea muestra, instituciones políticas regionales fuertes y una moneda soberana no garantizan una homogeneidad social y estructural. La ausencia de política social europea, el nivel del desempleo y la nivelación hacia abajo de los sistemas de protección social en Europa lo certifican. Las observaciones para una reestructuración productiva latinoamericana con homogeneidad social definen varios puntos a favor de un modelo de desarrollo alternativo al ALCA.

5 CONCLUSIÓN

Los elementos de políticas de la CEPAL de los años 1950 tenían que ver con un escenario geopolítico, económico y social bien diferente. La incorporación de Venezuela en diciembre del 2005 y, de manera formal, en 2006, modifica el equilibrio (o desequilibrio) entre las economías latinoamericanas. El tema energético, con el elevadísimo nivel de precios de los hidrocarburos, hace que Venezuela esté con enorme liquidez.

Del lado Venezolano, la voluntad de fortalecer la integración latinoamericana es muy clara, pero también ese país busca respaldo político en caso de un eventual enfrentamiento (directo o indirecto) con los EEUU. De la misma manera, el acercamiento de Bolivia y sus reservas de gas con el Mercosur ampliado cambia el escenario sin quitar dudas e incertidumbre como con el

caso de la empresa Petrobras en este país (25% del PIB) y los acuerdos pre-elección (de 2006) entre los presidentes Morales y Lula.

Al nivel del subcontinente, el fuerte rechazo al ALCA a través de la cumbre de Mar del Plata en diciembre del 2005, dejó más espacio por lo menos para pensar en otra integración latinoamericana. Sin embargo, este espacio mayor no significó mayor esfuerzo común para suavizar las tensiones entre países de la zona como lo muestran las peleas diplomáticas y comerciales de estos últimos años :

entre Argentina y Brasil acerca del respaldo para la sede permanente en la ONU que pedía Brasil a Argentina o al apoyo pedido a Brasil por Argentina en sus negociaciones tensas con el FMI para el canje de parte de su deuda ;

entre Brasil y Uruguay sobre el apoyo al candidato uruguayo al puesto de presidente de la OMC ;

entre Argentina y Uruguay acerca de las papeleras. Es significativo que en ese caso se haya desarrollado una queja en la OMC y no de manera interna en el Mercosur. Esto es un indicador claro de que el mecanismo de solución de controversia no funcionó. Tampoco es sorprendente que en esta situación tensa, los esfuerzos de EEUU para firmar acuerdos bilaterales con varios países de la región sean considerados seriamente, especialmente por Uruguay, miembro fundador del Mercosur.

Los superávits fiscales y el nivel elevado de las reservas de los grandes países del subcontinente son una oportunidad en periodo de ausencia de crisis económica abierta para redefinir el rumbo de la inserción internacional de la región, del tratamiento a dar a la inversión en infraestructura, en el mercado interno que sufre de tantas necesidades. El escenario mundial es bastante favorable (precio materias primas elevadas, fuerte demanda de China, etc.) pero el carácter duradero es muy incierto. La oportunidad de crear un Banco del Sur (apoyado por Venezuela, Argentina) y/o un Fondo Monetario del Sur está siendo discutida, pero los primeros elementos muestran que se trata más de un sustituto regional al Banco Mundial o al BID que de un Banco o Fondo alternativo¹².

El tema de la deuda que tuvo tanto peso en los 1980 (pero también en los 1990 y hasta el inicio del tercer milenio con la crisis abierta en Argentina y el default de 2001 a 2005) sigue siendo un tema clave que puede servir de indicador entre dos políticas alternativas : continuidad o ruptura con el modelo neoliberal. Los pagos anticipados al FMI por parte de Brasil y Argentina en 2005 (respectivamente 15,5 y 9,8 miles de millones de USD) muestran claramente la opción de continuidad y de búsqueda de la aprobación de los mercados e

Instituciones financieras internacionales que se está siguiendo. La supuesta búsqueda de mayor autonomía pasa para los gobiernos actuales (Lula y Kirchner) por el pago de una deuda que tuvo como origen las dictaduras militares y actos fraudulentos en ciertos casos¹³.

No podemos terminar este análisis sin mencionar -aunque sea de manera rápida- la propuesta del ALBA (Alternativa Bolivariana para las Américas)¹⁴. La salida del sistema capitalista financiero y comercial mundial puede ser una vía interesante a considerar cuando vemos algunas consecuencias de este sistema en términos de pobreza, desigualdades, violencia. Sin embargo, los ejemplos de intercambio entre Venezuela y Cuba (petróleo contra servicios médicos y de educación) o entre Bolivia y Cuba (apoyo técnico) no pueden ser solo acciones puntuales posibles por el alto precio del petróleo que, por cierto, entra en el comercio mundial (gracias esencialmente a las compras de los EEUU a Venezuela). ¿Qué pasará cuando el precio del petróleo disminuya? Estas acciones puntuales limitadas al sector social tendrían que abarcar la esfera productiva con políticas públicas que permitan la redefinición al nivel directamente regional (al contrario de lo que se hizo durante la Industrialización por Sustitución de Importaciones) de la división internacional del trabajo desde mucho tiempo (o tal vez desde siempre?) a favor de las economías del Norte y de sus grandes empresas transnacionales. Sin volver a la fórmula de los estructuralistas de la CEPAL de los 1950s de «desarrollo hacia adentro» quienes también mostraron sus límites, se trata de no considerar los 500 millones de latinoamericanos apenas como una demanda insolvente, sino como las fuerzas vivas que podrán construir un mundo menos desigual y más próspero para todos (y todas) en América latina.

REFERÊNCIAS

BIESCHOWSKY, R. Sesenta años de la CEPAL: estructuralismo y neoestructuralismo. **Revista CEPAL**, n. 97, p.173-194, 2009.

BIELSCHOWSKY, R. Cincuenta años del pensamiento de la CEPAL: una Reseña. **CEPAL 1998b**, ouvrage cité, 1998.

ALCAGNO, A.; CALCAGNO, A. **El Universo neoliberal**. Buenos Aires: Editorial Alianza, 1995.

CEPAL. **Panorama inserción Internacional**. Santiago du Chili, 2008.

_____. **Estudio económico de América Latina y el Caribe 2008-2009**. Santiago du Chili, 2009.

_____. **Panorama de la inserción internacional de América latina y el Caribe.** Santiago du Chili, Sept. 2006-1.

_____. **Estudio Económico de América latina y el Caribe.** Santiago du Chili, Sept. 2006-2.

_____. **Balance preliminar de las economías de América latina y el Caribe.** Santiago du Chili, déc. 2005-1.

_____. **Objetivos de desarrollo del milenio.** Una mirada desde América Latina y el Caribe, Santiago du Chili, 2005-2.

_____. **Desarrollo productivo en economías abiertas.** Sanitago du Chili, Juin 2004.

_____. **Une décennie d'ombres et de lumières.** L'Amérique latine et les Caraïbes dans les années 90. Santiago du Chili, Août 2003.

_____. **Equidad, Desarrollo y Ciudadanía.** Versión definitiva. Santiago du Chili, 2001.

_____. **Cincuenta años de pensamiento en la CEPAL.** Textos seleccionados. Santiago du Chili: FCE - CEPAL, 1998. 2 tomes

_____. El regionalismo abierto en América Latina y el Caribe; la integración económica al servicio de la Transformación Productiva con Equidad. In : Libros de la **CEPAL**, Santiago du Chili, n. 39, 1994.

_____. Equidad y Transformación productiva: un enfoque integrado. In: Libros de la **CEPAL**, Santiago du Chili, 1992.

_____. Transformación productiva con equidad. **CEPAL**, Santiago du Chili, n. 25, 1990.

FAJNZYLBBER, F. Industrialización en América Latina: de la caja negra al casillero vacío. **Cuadernos de la CEPAL**, n. 60, 1990 et repris dans CEPAL, 1998, ouvrage cité.

_____. **La industrialización trunca de América Latina.** Mexico: Ed. Nueva Imagen, 1983.

_____. Oligopolio, empresas transnacionales y estilos de desarrollo. In : _____. **Industrialización e internacionalización en Américas Latina.** Mexico: Ed. FCE - Trimestre económico, 1980.

FURTADO, C. **Desarrollo y estancamiento en América Latina:** un enfoque estructuralista, 1966, repris dans Prebisch, R. et alii 1969, ouvrage cité.

GIRALDO, C. **Protección Social y Poder Financiero**, miméo. Thèse de doctorado. Université Paris, 13, 2006.

GUILLEN, R. De la Pensée de le CEPAL au Néo - Libéralisme, du Néo - Libéralisme au Néo - Structuralisme, une Revue de la Littérature Sud – Américaine. **Revue Tiers Monde**, t. 35, n. 140, 1994.

HIRSCHMAN A. O. Grandeur et décadence de l'économie du développement. 1981. In: _____. **L'économie comme science morale et politique.** Paris : Gallimard-Le Seuil, 1984. Col. Hautes études.

HOUNIE, A. Pittaluga, G., Porcile et Scatoli, F., La CEPAL y las nuevas teorías del crecimiento. **Revista de la CEPAL**, Chili, n. 68, Agosto, 1999.

KURI, G. Technogical change and structuralist analysis. **CEPAL Review**. Santiago du Chili, n. 55, avril, 1995.

MUSACCHIO, A. La crisis del MERCOSUR y las alternativas de salida. In: Seminario Internacional: integración y desarrollo sustentable: la nueva geografía de los recursos, la economía y el poder. CLAES – D3E - Montevideo, 14-15 de Julio, 2005.

_____. Argentina ante el Alca: solución a los dilemas del crecimiento o agravamiento de Los problemas? **Realidad Económica**, v.182, n.1, p.16 - 33, 2001.

PINTO, A. Notas sobre los estilos de desarrollo en América Latina. **Revista de la CEPAL**, n. 1, 1976, et repris dans CEPAL 1998, ouvrage cité.

_____. La concentración del progreso técnico y de sus frutos en el desarrollo latinoamericano », 1965. In : PREBISCH, R. et al. **América Latina, Ensayos de interpretación económica.** 1969, ouvrage cité.

PREBISCH, R. Et al. **América Latina, Ensayos de interpretación económica.** Santiago du Chili : Editorial Universitaria, 1969.

RODRIG, D. Políticas de diversificación económica. **Revista de la CEPAL**, Santiago du Chili, n. 87, déc. 2005.

SALAMA, P. **Le défi des inégalités.** Amérique latine/Asie, une comparaison économique. Paris : La Découverte, 2006.

_____. **Riqueza y pobreza en América Latina;** la fragilidad de las nuevas políticas económicas. Mexico : Ed. FCE - Universidad de Guadalajara, 1999.

_____. Argentina, Brasil e Mexico diante da crise internacional. **Estudos Avançados**, v. 23, n. 65, p.27-48, 2009.

_____ ; MARQUES, Pereira, J.; LAUTIER, B. **Régime de croissance, vulnérabilité financière et protection sociale en Amérique latine**. Serie financiamiento del desarrollo de la CEPAL n° 140, 2003.

SALUDJIAN, A. Le Régime d'Accumulation dans le Cône Sud-Américain depuis les années 1990. Crise de régulation ou crise d'accumulation ? **Revue de la Régulation**: Capitalisme, Institutions Pouvoirs, n. 1, p. 1-23. Disponible en: <<http://regulation.revues.org/document1313.html>>. Acceso en: jan. 2007

_____. Las elecciones francesas de 2007: ¿qué políticas económicas para qué política? El Debate Político. **Revista Iberoamericana de Análisis Político**, Fondo de Cultura Económica, Buenos-Aires n. 6/7, Año 4, p. 213-225, 2007-2.

_____. **Pour une autre intégration Sud-américaine**: critiques du Mercosur néo-libéral. Paris, Editions L'Harmattan, 2006. Collection Recherches Amérique latine, 276 p.

_____. Flux de Capital et Intégration Régionale : Une Étude Econométrique des Principaux Déterminants de l'Instabilité Macro-économique dans le Cône Sud-Américain. **Problemas del Desarrollo**, México, n. 147, Oct.-Déc., p. 107-132. 2006-2.

_____. Del Mercosur al ALCA: críticas al modelo liberal de Nuevo Regionalismo de la BID. **Problemas del Desarrollo**, México, **Revista Latinoamericana de Economía**, n. 141 Abril-Juin, 2005-1.

_____. Hacia otra integración sudamericana: Críticas al Mercosur neoliberal, Editions Libros del Zorzal. **Colección Ensayos**, Buenos-Aires, Argentina, 2005-2. Thèse publiée, remaniée et traduite en español. 352 p.

_____. Le modèle de la croissance excluante et l'insécurité économique dans le Mercosur depuis 1990. **Revue Tiers Monde**, n. 184, Oct - Déc., p. 883 - 905, éd. PUF, Paris, 2005 - 3.

_____. Trajectoires de Croissance et Volatilité Macro-économique dans le Mercosur: Quelques Eléments d'Analyse Empirique. **Revue Tiers - Monde**, Paris, n. 179, p. 595 - 615, Juil./sept. - Sept., Ed., 2004.

STIGLITZ J. Le cap des réformes. Vers un nouveau programme pour l'Amérique latine. **Revista de la CEPAL**, Santiago de Chile Numero especial, (écrit en 2002), 2005.

_____. **La grande désillusion**. Paris: Ed. Fayard, 2002.

SUNKEL, O. **Development from Within**: Toward a Neostructuralist Approach for Latin America. Londres; New - York: Lynne Rienner, Boulder, 1993.

_____.ZULETA, G. Neoestructuralismo versus neoliberalismo en los años 1990. **Revista de la CEPAL**, Santiago de Chili, n. 42, p. 35 - 53, 1990.

NOTAS

1. Voir (Salama, 2009).
2. El análisis que nos lleva a estas conclusiones se encuentra de forma detallada en Saludjian, 2005-2. Presentamos aquí los resultados actualizados de este trabajo.
3. Indicamos el caso de México para contrastar. La situación de este país, integrante del NAFTA (Northern American Free trade Agreement) desde su creación en 1994 era presentado como el ejemplo a ser seguido para una integración bien sucedida. En 2009, la tasa de crecimiento prevista para México es de -7% más allá de los problemas sociales y políticos.
4. Al contrario, al terminarse los mandatos de Lula en Brasil y Kirchner en Argentina, podemos decir que la ruptura que fue declarada por los dos candidatos antes de asumir se pareció mucho más a una política de continuidad con, es verdad, algunos cambios marginales.
5. Ver Salama (1999a).
6. Ver Salama 2006 y Rodrik, 2005.
7. Ver también Fajnzylber (1983) y Calcagno y Calcagno (1995, pp. 164-167).
8. El caso del sector alimenticio en Argentina y en Brasil resulta notable, puesto que el mercado está concentrado en manos de la grandes firmas multinacionales (Danone, Nestlé, Unilever, etc) y algunos grupos nacionales. Ver Basualdo (1999) y Gonçalves (1999, pp. 161 y 172).
9. Ver Hirschman (1958, p. 100 y ss).
10. Ver Fajnzylber (1983, pp. 411-413), Katz (2001) y Kuwayama y Duran Lima (2003, pp. 51-53).
11. Parece exagerado el optimismo de la CEPAL 2004, cuando pretende que América latina se desarrolle *hacia afuera* compitiendo frente a los demás países subdesarrollados cuando el subcontinente muestra señales de innovación y alerta tecnológica tan bajas.
12. Ver los documentos del seminario "Sobre deuda pública, auditoria popular y alternativas de ahorro

e inversion para los pueblos de América latina », Caracas, Venezuela, 22, 23 y 24 de septiembre de 2006. http://www.oid-ido.org/oid-ido.php3?id_article=371

13. Ver el Caso Olmos en Argentina o los trabajos del CADTM y del OID sobre la deuda ilegítima. www.cadtm.org y www.oid-ido.org.

14. Sobre ese tema, ver los artículos en la página : http://risal.collectifs.net/mot.php3?id_mot=458.

15. Las grandes empresas y conglomerados nacionales de los países del Sur también tuvieron interés en mantener esta situación de dependencia.

Alexis Saludjian

Doutorado em Economia pelo UNiversité Paris 13- Villetaneuse, França(2003). Professor Adjunto da Universidade Federal do Rio de Janeiro (UFRJ)
E-mail: saludjian@ie.ufrj.br.

Universidade Federal do Rio de Janeiro – UFRJ
Av. Pedro Calmon, n. 550 - Prédio da Reitoria - 2 andar Cidade Universitária
Rio de Janeiro - RJ
CEP 21941-901